



Channel manager Netherlands B2B (m/v)

Multicap is als distributeur gespecialiseerd in draadloze en mobiele oplossingen. In de BeNeLux markt zijn we gekend voor onze know-how en tal van vooraanstaande projecten via resellers (Sportpaleis, hoge scholen, ziekenhuizen, K3 show, Vredestein, Nederlandse Marine etc.). Samen met ons team van experts garanderen we onze klanten de meest up-to-date oplossingen. Vandaag zoeken we voor Nederland een gemotiveerde (m/v) channel manager met passie voor sales.

Functieomschrijving :

U komt terecht in een gespecialiseerde business unit, onder leiding van de CEO waar u wekelijks aan rapporteert. Als gepassioneerde sales medewerker beheert u de bestaande resellers en gaat u actief op zoek naar nieuwe resellers waar u onze producten en diensten voorstelt. Eveneens bezoekt u ook eindklanten om opportuniteiten op te sporen en deze aan de resellers als lead aan te bieden.

Uw klant- en servicegerichtheid staan centraal bij het uitwerken van uw offertes. U wordt hierbij bijgestaan door onze ingenieurs.

Profiel:

- Een opleiding in marketing/sales of bachelor/master in ICT/Techniek met salesgerichte visie
- Kennis van draadloze communicatie en IoT zijn sterke pluspunten
- Ervaring in het business segment
- Ervaring en interesse/affiniteit in de reseller sector is een pluspunt
- Overtuigend, commercieel, ondernemend en resultaatgericht met passie voor innovatie
- Team player
- Nauwkeurig, punctueel en betrouwbaar
- De nodige sociale en communicatieve vaardigheden
- Goede kennis van Nederlands, Engels is een pluspunt
- Bereid om een eigen netwerk uit te bouwen en dit te onderhouden.
- Rijbewijs B

Wij bieden:

- Mogelijkheid om van thuis uit te werken
- Een interne opleiding omtrent de verschillende producten en diensten die Multicap aanbied
- Een dynamisch en gemotiveerd team van collega's

Contact:

Stuur uw C.V. met motivatiebrief naar hrm@multicap.be, wij contacteren u voor een afspraak.